



Eind goed, al goed?

34% van alle huwelijken eindigt in echtscheiding. Vaak met grote financiële gevolgen



INTERVIEW

Marjoleine de Boorder (1965) is oprichter en partner van De Boorder Schoots Advocaten. Het kantoor is gespecialiseerd in familierecht en echtscheidingen. Zakelijk neemt De Boorder veel risico, omdat ze op zichzelf en haar collega's vertrouwt. 'Hoe ik me op risico's voorbereid? Door goed ondernemerschap.'

TEGEN EEN STOOTJE

'Wat me aanspreekt in de advocatuur is het precieze zoekwerk. Advocatuur op een groot kantoor is bovendien een soort verlengde studententijd. Je deelt een bepaalde humor en spitsvondigheid. Ze verzinnen altijd wel een uitje of een borrel. Bij het kantoor in Arnhem waar ik mijn carrière begon, liep iedereen altijd bulderend van het lachen door de gangen. Tegelijkertijd werd er keihard gewerkt en moet je wel tegen een stootje kunnen. Ik heb mijn man op dat kantoor leren kennen. Wij waren stiekem een setje.'

AVONTUUR

'Ons kantoor ben ik in 2002 met Mirjam (Schoots, red.) begonnen. Zij was een vriendin van me en werkte net als ik bij Boekel de Nerée. Op een gegeven moment stonden we voor de keuze: gaan we voor de maatschap bij Boekel, waar we elkaar beconcurreren, of beginnen we voor onszelf? Om de beurt kregen we kinderen, dus de focus was er toen niet echt. Als je kinderen hebt, kom je niet om acht of negen uur thuis. Maar het werd wel vaak zeven uur. Dat was niet leuk voor de kinderen. Bovendien was het altijd onbevredigend – op kantoor en thuis. Daardoor kon ik geen topprestaties leveren. Wij vullen elkaar goed aan en besloten uiteindelijk dus toch voor het avontuur te gaan.'

EEN BEETJE RELAXED

'Ons motto is altijd geweest: de kwaliteit van een groot kantoor in een kleine setting. Dat kan ook, omdat wij een nichekantoor zijn en ons concentreren op één ding. We wilden het eigenlijk eerst heel rustig aan doen. Maar dat hebben we niet gedaan. We zijn knetterhard gaan werken. Nog harder dan bij Boekel. En dat heeft geresulteerd in een snelle groei. Op een gegeven moment waren we met zeventien advocaten.'

Mijn rol is heel divers. Ik doe ook promotionele zaken en laat mezelf zien op recepties. Dat doe ik ook wel met mijn echtgenoot, die tot voor kort managing partner was bij Baker & McKenzie (advocatenkantoor, red.). Je moet in deze positie wel een beetje relaxed zijn. Voor mij is het leven toch te leuk om al te serieus te nemen en problemen te zien. Zijn er wel problemen, dan los je ze op als ze op je afkomen. Als je er zo in staat, kun je veel meer aan.'

HET GOOI

'Familierecht is altijd een beetje een ondergeschoven kindje geweest in de

'Het leven is te leuk om al te serieus te nemen'



'Een echtscheiding kent enorm veel financiële aspecten. Vooral als een van beide echtelieden ondernemer is'

advocatuur. Het werd niet heel serieus genomen. Ik heb het steeds anders gezien. Als je hard werkt, kan het commercieel interessant zijn. We heb-

ben geen vaste klanten: mensen gaan meestal maar één keer scheiden. Maar we hebben wel vaste relaties, grotere advocatenkantoren en accountants-

kantoren, die hun cliënten doorverwijzen naar ons. Zij vonden het belangrijk dat wij in Amsterdam zitten. Dat is een van de redenen dat wij ook een Amsterdamse vestiging zijn gestart. Overigens is de clientèle daar heel anders. Hier in het Gooi zijn veel meer traditionele gezinnen: de man zorgt voor het geld en de vrouw vooral voor de kinderen. In Amsterdam zijn cliënten vaker ongetrouwde tweediëners.'

COLLABORATIVE DIVORCE

'Een nieuwe vorm van scheiden waar we ons op focussen is *collaborative divorce*. Het is de bedoeling dat beide partijen aan tafel een regeling treffen

met ieder een eigen advocaat en je mag niet procederen. Bijzonder is ook dat er een coach aanwezig is, die alleen let op de emoties. Ik heb in dit kader ook een vereniging opgericht, waarbij niet alleen familierechtadvocaten zijn aangesloten, maar ook financieel adviseurs en coaches. Een echtscheiding kent enorm veel financiële aspecten. Vooral ook als een van beide echtelieden ondernemer is. Hoe moet de onderneming gewaardeerd worden? Moeten de opgepotte winsten worden meegenomen? We vragen één financieel onafhankelijke deskundige voor beide partijen op te treden. Het is een heel mooi teammodel.'

RISICO NEMEN

'Ik houd ervan om nieuwe dingen te ontplooiën en vind het leuk om risico te nemen met mijn bedrijfsvoering. Dat komt ook omdat ik mezelf en mijn partners vertrouw. Als je voorop blijft lopen, kan er niets gebeuren. "Jullie zijn hip", horen wij vaak van jonge advocaten. Ik zou willen zeggen dat ik ben voorbereid op risico's door goed ondernemerschap. Flink letten op de debiteuren, niet te hoge kredieten nemen en kosten en omzet op één lijn laten lopen.'

Ik bankier al mijn hele leven bij ABN AMRO. Het is ook de bank die ons een lening wilde verstrekken bij de start van ons kantoor. Mijn man en ik bankieren bij ABN AMRO MeesPierson. Daar zijn we heel tereden over.'

SPONSORING, GEEN CHARITY

'Een tijd hebben we met kantoor War Child gesteund. Momenteel sponsoren mijn man en ik het Rijksmuseum, het Concertgebouw en het Scheepvaartmuseum. Ik vind dat wij de doelgroep zijn om dat op te pakken. Als je het kan missen, waarom niet? Maar ik noem dat geen charity. Je krijgt er zelf ook veel voor terug. Serviceclubs kosten mij nu te veel tijd. Ik zit in een levensfase waarin heel veel tijd en aandacht naar mijn gezin gaan. Mijn man is werkzaam in de transactiepraktijk (advocaten betrokken bij fusies en overnames, red). Daar kun je niet op rekenen. Zolang hij dit doet, kan hij zijn agenda niet indelen.'

HULP THUIS

'Toen we kinderen kregen, moest een van ons een stap terug doen. Dat was ik. Dat vond ik ook wel prettig, want ik zat soms met buikpijn op kantoor. Ik vond het vreselijk als ik wist dat de kinderen uit school waren en ik nog moest blijven zitten. Nu werk ik van negen tot zes. En als ik thuis ben, ben ik ook thuis. Dat geldt ook voor mijn man. We zijn beiden nooit gestresst, we nemen de werkdruk niet mee naar huis. Thuis nemen we de tijd voor de familie en doen we leuke dingen. We hebben een dame fulltime voor de opvang van de kinderen. Zij corrigeert onze kinderen en sust ruzies op school. Zij stuurt ook de huishoudelijke hulp aan. Ik vind dat mensen te weinig bereid zijn geld uit te geven aan hulp in huis. Ook toen we allebei medewerker waren bij een kantoor gaven we daar al veel geld aan uit. Alleen de was doe ik zelf, want daar ben ik zuinig op. Maar strijken doe ik dan weer niet.'